Sales Account Manager

Standplaats: Zutphen (NL) - Hybride

Bouw jij mee aan de toekomst van duurzame energie? **Voltixx BV** is de exclusieve verdeler van Sigenergy-producten in de Benelux. Met een gedreven team van een 25-tal collega's realiseren we een omzet van maar liefst **€100 miljoen** en blijven verder groeien. Om onze snelle groei strak en gezond te houden, zoeken we een ervaren en accurate Accountant die de financiële motor van ons bedrijf draaiende houdt.

Jouw rol & impact:

Als Sales Account Manager ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbreiden van een eigen klantenportefeuille. Je bouwt duurzame relaties op met installateurs, EPC-partners, projectontwikkelaars, studiebureaus, eindklanten en helpt hen bij het realiseren van hun groeiambities.

Je bent niet alleen een verkoper maar ook een vertrouwenspartner die klanten ondersteunt met advies, marktinzichten en innovatieve oplossingen.

Jouw verantwoordelijkheden

- Actief prospecteren en ontwikkelen van nieuwe klanten.
- Beheren en uitbouwen van bestaande klantenrelaties.
- Detecteren van commerciële opportuniteiten in de markt.
- Adviseren over oplossingen voor zonnepanelen, batterijen, omvormers, laadoplossingen en energiemanagement.
- Opstellen en opvolgen van offertes.
- Onderhandelen en afsluiten van overeenkomsten.
- Realiseren van omzet- en margedoelstellingen.
- Vertegenwoordigen van Voltixx tijdens evenementen, beurzen en klantendagen.
- Samenwerken met interne teams om klanten de best mogelijke service te bieden.

Profiel dat we zoeken

- Je hebt een passie voor sales en klantenrelaties.
- Je beschikt over minimaal 3 jaar commerciële ervaring in een B2B-omgeving.
- Affiniteit met zonne-energie, batterijopslag, laadinfrastructuur of de energiesector.
- Je bent communicatief sterk en resultaatgericht.
- Je werkt zelfstandig en neemt initiatief.
- Je denkt ondernemend en ziet kansen waar anderen ze niet zien.
- Je hebt een goede kennis van het Nederlands. Engels en/of Frans zijn een meerwaarde.
- Een proactieve houding en de ambitie om mee te groeien met een snelgroeiende organisatie.

Wat bieden wij jou?
Competitief loonpakket in functie van je kennis en ervaring, aangevuld met extralegale voordelen.

Een veelzijdige functie met doorgroeimogelijkheden. Waar nodig en vereist bieden we je de nodige externe ondersteuning zodat je je rol succesvol kan opnemen.

Je komt terecht in een hecht, professioneel en ondernemend team waar zelfstandigheid centraal staat, aangevuld met gezellige bedrijfsfeesten.

Grondige opleiding in onze producten en systemen wordt voorzien.

Interesse?

Klaar om de business naar een hoger niveau te tillen? Solliciteer direct en we kijken uit naar een kennismaking!

Mail naar: office@office.be